il personaggio

Chiara Romeo

Dopo Genova, Rimini, San Giuliano Milanese e Como, presto ci saranno altre aperture

Il negozio dell'avvocato "La mia cura ai malati di lite"

(segue dalla prima di economia)

RAFFAELE NIRI

«ANDIAMO coi piedi di piombo, stiamo attentissimi nella selezione — continua la Romeo — non si tratta solo di aprire bottega a piano strada, si tratta di aprire la testa a piano strada. E gli avvocati, abituati da settecento anni a ragionare in un determinato modo, fanno una certa fatica ad abbandonare la logica del "finché pende, rende"». Scusi? «Così si dice, in certi ambienti forensi: finché una causa non è chiusa, finché pende, puoi continuare a spillare soldi. Ha idea di quanto durino le cause, oggi? A Genova — e parliamo di una delle città messe meno peggio, tra quelle italiane — un'udienza in Corte d'Appello te la rinviano al 2013, quattro anni secchi. Da quando inizi a quando chiudi ci vogliono sei anni, più altri sei mesi per la scrittura della sentenza. E a Genova, lo ripeto, funziona già meglio di tante altre grandi città». Il Negozio Giuridico si fonda su una versione non litigiosa della professione forense, in funzione preventiva e conciliativa delle controversie. I suoi avvocati privilegiano la salvaguardia delle relazioni tra le persone e la risoluzione dei problemi: si rivolge sia a chi vuole solo togliersi un dubbio o desidera un primo orientamento per la soluzione di problemi più complessi sia a chi ha bisogno dell'assistenza qualificata di un avvocato per risolvere una questione. Per spiegare di cosa si tratti, al Negozio Giuridico fanno l'esempio del medico. «Anche gli avvocati operano nel campo delle patologie: patologie dei rapporti contrattuali, familiari, patrimoniali, lavorativi. E se il medico va consultato soprattutto in via preventiva, anche l'avvocato deve essere visto così».

Ma, poi, succede veramente? I clienti del Negozio Giuridico sembrano realmente — almeno all'inizio — pazienti timorosi che vanno la prima volta dal medico e temono — contemporaneamente — il suo giudizio e la sua parcella. Il negozio giuridico on the road rovescia questi timori, li svuota: intanto il costo è contenuto e predeterminato da un preciso tariffario e poi la ricerca — sempre e comunque — di una soluzione senza ricorrere al giudice, percorrendo esclusivamente la via stragiudiziale, garantisce l'indipendenza della consulenza.

I casi che capitano quotidianamente agli avvocati del Negozio Giuridico sono sempre diversi l'uno dall'altro: c'è il cavallo da iscrivere ai registri pubblici, c'è la sposina che pianta il marito il giorno delle nozze perché si innamora follemente di un invitato sconosciuto, ci sono i due fratelli che ereditano l'appartamento della mamma e uno dei due, di notte, cambia le chiavi. Ma c'è — in primo luogo — una conflittualità altissima, da far decongestionare. «In genere ci riusciamo e il fatto che ci stiano copiando l'idea, un po' in tutta Italia, è la dimostrazione che la formula funziona».

GLI ESORDI
Il primo Negozio Giuridico nasce a Genova in via del Colle 44 rosso. Poi arrivano Rimini, San Giuliano Milanese e Como

IL MERCATO
Al Negozio ci si rivolge anche per cercare assistenza legale extragiudiziale (Nella foto, gli avvocati Romeo e Claudia Allulli)

IL FUTURO
Ai primi quattro Negozi se ne dovrebbero aggiungere altri nel futuro. E l'idea è già stata copiata anche da altri avvocati

Il caso

Monopolio dei servizi tecnico-nautici

Gruppo Messina "Da Confitarma solo demagogia"

"DEMAGOGIA e strumentalizzazione del concetto di sicurezza». Non usa giri di parole il gruppo Messina per prendere le distanze dal comunicato firmato dalle associazioni dei fornitori di servizi nautici (ormeggiatori, rimorchiatori, piloti) e dalla Confitarma, l'associazione degli armatori di cui fa parte anche la compagnia genovese. «Vi sono numerose sentenze che condannano il richiamo generico alla sicurezza come "scusa e giustificazione" per imporre costi impropri e/o mantenere anacronistici privilegi e monopoli — si legge — le eventuali ragioni di sicurezza invocate devono essere precise, motivate, circostanziate e fondate nel merito. Possiamo anche comprendere, pur senza condividerne i contenuti e i toni, il tentativo di difesa dei propri interessi da parte delle associazioni di categoria dei fornitori, ma è inaudita la discesa in campo della Confitarma, peraltro così plateale, che è tenuta a difendere prioritariamente gli interessi delle società di navigazione utenti di tali servizi portuali».

meet your future

SOGEA
www.sogeanet.it

SOGEA
www.sogeanet.it

IN COLLABORAZIONE CON

CON IL PATROCINIO DI

SONO APERTE LE ISCRIZIONI
PER LA DECIMA EDIZIONE DEL CORSO

EUROSHIPPING

TECNICI DEL TRASPORTO MARITTIMO

da dieci anni il passaporto per una professione nel mondo dello shipping

360 ore in aula + 400 ore di STAGE in AZIENDA
SONO PREVISTE BORSE DI STUDIO CONCESSE DA ASSAGENTI
a parziale copertura delle quote di iscrizione

DATA DI INIZIO DEL CORSO
30 MARZO 2009

TERMINE PER LE ISCRIZIONI
16 MARZO 2009

PER INFORMAZIONI ED ISCRIZIONI
SOGEA - VIA RAVASCO, 10 - 16128 GENOVA - TEL 010 57 67 823 - FAX 010 53 85 790